

## Personlig Försäljning

en utbildning för småföretagare på landsbygden

Denna utbildning ger dig kunskaper om hur du säljer på ett seriöst sätt och skapar varaktiga relationer med dina kunder.

Kursen består av två halvdagar och kostar 630:- exkl. moms, inkl. dokumentation och fika. Tisd 9 nov och tisd 16 nov 2010. Båda dagarna startar kl 9.00 och slutar kl 13.00.

Kursledare är Gaby Gummesson och Cecilia Granquist Dahmén.

Ort meddelas senare och bestäms utifrån de anmälningar som kommer först.



### Innehåll;

- Attityder till försäljning och säljare. Hur påverkar jag min egen och andras attityder?
- Kundvård. Gör kunden till din bästa ambassadör!
- Kundprofiler. Vem är din kund? Konsten att ”pejla in rätt frekvens”
- Säljsamtal; Från inledning till beslut.
- Säljhinder; Vilka hinder finns och hur kan man tackla dem?
- Övningar

**Du kan även kombinera denna utbildning med två andra delar. Då tar du ett helhetsgrepp på din marknadsföring– allt från affärsidé till presentation och försäljning.**

### Utbildning i marknadsföring

Tisd 12 oktober och tisd 19 oktober kl 9.00-13.00 Pris 630 kr exkl moms kod 11168

### Kommunikationsutbildning

torsd 28 okt och torsd 4 nov kl 9.00-13.00 Pris 630 kr exkl moms, kod 11169

Anmälan sker till [info@gaby.se](mailto:info@gaby.se) eller på [www.kompass.lrf.se](http://www.kompass.lrf.se) sökkod 11170  
Utbildningen stöds av Simrishamns kommun och är delfinansierad med EU-medel via Landsbygdsavdelningen på Länsstyrelsen i Skåne



Europeiska jordbruksfonden för landsbygdsutveckling: Europa investerar i landsbygdsområden