

Utvecklingsprogram med fokus på sälj (Skåne)

Kvinna? Företagare? Intresserad av att öka din lönsamhet?
2012 startar en ny omgång av Mod Passion Jonglörs affärsutvecklingsprogram.
Nu är fokus sälj och målet är att alla deltagare ska öka sin omsättning!

Vi ser fram emot träffar och affärscoaching fyllda av
säljträning, reflektion och nätverkande.

Anmäl dig redan idag!

Områden våra program berör:

- Sälj
- Varumärke
- Prissättning
- Affärsmässighet
- Mingel som leder till affärer

600 företagare
har under två år deltagit
på våra program och galor

3,7 av 4
är deltagarnas snittbetyg
på vårt utvecklingsprogram

9 av 10 deltagare anser sig ha knutit kontakter
som är värdefulla för deras företagande

*"Nu har jag anställt min första person
och det har Mod Passion bidragit till"*

*"Jag har drivit företag sedan jag var 19 år
men först nu känner jag mig som en företagare"*



Info och anmälan www.modpassion.se

**Här kommer övergripande info om Mod Passions datum och innehåll.
Du väljer själv vilka delar du vill anmäla dig till!**

Affärsprogram med träffar, webinar, coaching och säljtest våren 2012 (pris 2 495 kr exkl moms, värde 19 495 kr)

På träffarna berör vi områden som

- Affärsmodell och prissättning
- Säljsamtalet och förhandling
- Mingel och nätverkande
- Mångfaldskunskap som leder till affärsnytta
- Ekonomiska målbilder och expansion

Datum för träffarna är 21/3, 11/4 samt 2/5 kl 09.00-13.00. Träffarna sker i Malmö. Fika ingår.

Testet Säljhinder SPQ Gold Call Reluctance ingår i affärsprogrammet. Testet ringar in företagares säljhinder och potential på ett kraftfullt sätt. Testet genomförs på nätet och en personlig återkoppling ingår. Detta sker i februari, datum bokas in gemensamt.

Du får också ett **webinar**. Det genomförs i samarbete med Birgitta Granström i USA. Hon är utbildare med erfarenhet av försäljning och personlig utveckling. Birgitta talar om att överkomma sina rädslor i säljsammanhang och i mötet med kunder. Datum meddelas i god tid.

För att hålla processen levande mellan träffarna kommer varje deltagare att erbjudas **individuell affärscoaching** under våren med Britta Sjöström, Kommunikologen. Tillsammans tittar ni på dina mål, utmaningar och säljstrategier. Coachingen sker i Malmö och datum sätts gemensamt.

Fördjupningsmoduler hösten 2012

(Pris 995 kr exkl moms/fördjupningsmodul, värde 9 950 kr/modul)

Att sälja mer genom att konceptutveckling

Mikael Håkansson, konceptutvecklare och grundare till ATT:Studio, håller i tre workshops i september om vikten av att förpacka sitt erbjudande och bygga sitt varumärke för att nå fler affärer.

Att sälja mer genom att förhandla framgångsrikt och sätta rätt pris

Susanne Hedin, retorikbyrå i Lund med kompetens kring röst- och kroppsspråk samt Angeli Sjöström, ProcessRum, håller i tre workshops i oktober med fokus på förhandling och prissättning.

Att sälja mer genom sociala medier

Nina Jansdotter, pr-expert och författare till boken Framgång på Facebook samt Linus Zackrisson, sociala medier-expert och VD på MinKarriär.se, leder tre workshops i november.

Anmälan sker på www.modpassion.se

Hjärtligt välkommen till kursen Mod.Passion.Jonglör – bli mer säljande entreprenör.

Margaretha Elleby, projektledare
Createlle
0707-175091
createlle@gmail.com



Angeli Sjöström, processledare
ProcessRum
0763-134432
info@processrum.se

Foton Eva Kronfält